

15/9/20

- הודעה למשקיעים -

**בבילון ממשיכה ביישום האסטרטגיה החדשה כחברת טכנולוגיות מידע:  
רוכשת את חברת פרודור תמורת כ-16 מיליון שקל  
פרודור עוסקת בייעוץ, הטמעה ויישום של מערכות CRM ו-ERP של מיקרוסופט,  
לרבות מוצרי לוקליזציה, מערכת PowerBI והשמת מומחים**

שי אוזון, מנכ"ל בבילון: "חברת פרודור הינה מובילת שוק בתחומי יישום מערכות מבוססות מיקרוסופט והיא מצטרפת למגוון הפתרונות שאנו נותנים ללקוחותינו. אני צופה כי החיבור לבבילון יעצים את יכולתה של פרודור להתפתח בשוק המקומי. רכישה זו הינה נדבך נוסף בתהליכי ההתעצמות של בבילון ועומדת בקנה אחד עם השינוי האסטרטגי של החברה. גם בימים אלו, אנו פועלים במלוא המרץ לאתר שותפים נוספים לדרך הרואים בשילוב ערכים ועסקים כמפתח להצלחה: מקצועיות ללא פשרות, יושרה ושירותיות הינם ערכים בסיסיים בסיפור הדרך של בבילון החדשה"

בבילון, בשליטתה של קרן אלפא ובניהולו של שי אוזון, מודיעה על רכישת חברת פרודור ישראל תמורת כ-16 מיליון שקל. רכישת החברה נעשית בהתאם לאסטרטגיה החדשה של החברה, התמקדות ביצירת חברת טכנולוגיית מידע המתמחה בפתרונות טכנולוגיים בתחומי מערכות מידע.

פרודור ישראל הינה חברת בת של חברת פרודור הבינלאומית, והינה חברת האינטגרציה ושירותי ערך מוסף מהמובילות בשוק הישראלי בתחומי Microsoft עם התמחות ייחודית ביישום והטמעת מערכות ERP ו-CRM המבוססות על פלטפורמת Microsoft Dynamics 365 ואפליקציות עסקיות - Power BI, Power Apps, Automate. פעילות החברה בישראל מונה כ-150 מומחים בטכנולוגיות מיקרוסופט. מגוון השירותים המוצעים על ידי החברה רחב וכולל בין היתר יישום והטמעה של פרויקטי מערכות ליבה, שירותי ייעוץ, אינטגרציה, הדרכה, פיתוח אפליקציות ושירותי תמיכה.

התמורה הכוללת עבור הרכישה עומדת על כ-16 מיליון שקל, מהם כ-1.28 מיליון שקל יופקדו בידי נאמן במועד הרכישה לטובת הבטחת שיפוי הרוכשים. במסגרת ההסכם, ירכשו בבילון ומנכ"ל פרודור, יוסי חיימוב, 100% ממניות פרודור, כאשר בבילון תרכוש כ-65% ממניות החברה וחיימוב ירכוש כ-35% מהמניות.

בהתאם לפרסומי החברה, רכישה זו הינה חלק מתהליכי רכישה בהם נמצאת החברה בימים אלו ומצטרפת לרכישות קודמות שביצעה החברה בחודש מאי האחרון. בבילון רכשה שתי חברות בתחום טכנולוגיית המידע, אורנטק (הכוללת את חברת האחות אורנביט) ו-ITmyWay. אורנטק הינה חברת ייעוץ המתמחה בניהול פרויקטים, בפיתוח כלים לניהול פרויקטים ובאבטחת מידע. החברה מתמחה במגוון רחב של פרויקטים מכל מגזרי המשק הישראלי – הייטק, מערכות מידע, ביטחון ותעופה, בנקאות ופיננסים, תקשורת, בריאות ותשתיות. ITmyWay החלה את פעילותה בתחום SalesForce ב-2017, וכן מעניקה שירותי תפעול ותחזוקה של תשתיות מחשוב וכן עוסקת בפתרונות ענן. בחברה מועסקים כ-50 מומחי סלייספורס ומפתחים.

**לפרטים נוספים: ליאור גוטליב, גוטליב קשרי משקיעים; 050-9200194; lior@gotlive-ir.co.il**